

Vedoucí prodeje nových vozů



Brno

Místo výkonu práce



HPP

Typ úvazku



Ihned

Termín nástupu

Informace o pracovním místě:

- Plánování činnosti a denní kontrola (vedení) prodejního týmu
- Motivace, hodnocení a rozvoj kolegů v týmu
- Koordinace a spolupráce mezi odděleními společnosti
- Zodpovědnost za plnění obchodních a firemních cílů
- Rozvoj obchodních vztahů s novými a stávajícími klienty
- Účast na marketingových aktivitách a akcích na podporu prodeje
- Efektivní řízení skladových zásob vozů a jejich pravidelné přečeňování
- Aktivní podpora inovativních procesů, jejich aplikace a dodržování

Nabízíme:

- **Motivační mzdové ohodnocení**
(základní mzda+provize z prodeje+z příslušenství+z financování+pojištění)
- Profesionální a přátelský kolektiv
- Pravidelné školení a vzdělávání
- Telefon, pc/notebook
- Stravovací paušál
- Možnost parkování v areálu firmy
- Příspěvek zaměstnavatele na penzijní připojištění
- Zvýhodněné telefonní tarify

Požadujeme:

- Máte SŠ (maturitní zkoušku) nebo VŠ vzdělání
- Umíte naslouchat a jednat slušně, jasně a asertivně
- Proaktivně a pohotově řešíte nastalé situace a jste schopni stanovit priority
- Rychle se učíte a vstřebáváte nové informace
- Řidičský průkaz skupiny B
- Výhodou je produktová a technická znalost vozů Škoda

Kontaktujte nás



Radek Krejčí Náborový specialista

✉ rkrejci@autonova.cz

Stáhnout inzerát:

PDF

Sdílet inzerát:



;